

# 沈阳成为东北人才流入率最高城市

## 前10个月全市户籍人口比去年净增7万人

**本报讯 记者金晓玲报道** 11月19日,记者从沈阳市政府新闻办获悉:在人才体制机制持续创新、人才发展环境持续优化以及“三引三回”工作深入开展的形势下,沈阳的人才吸引力显著增强,各类人才呈现大幅增长态势。今年1月至10月,沈阳户籍人口超过744万人,比2017年末净增7万人。第三方平台统计数据,沈阳已经成为东北地区人才流入率最高的城市,人口吸引力指数达到全国平均值的1.725倍。

人才是沈阳实现全面振兴发展的第一资源。去年9月,“三引三回”即“引老乡回家乡、引校友回沈阳、引战友回驻地”活动在沈阳正式启动。

沈阳市提出长期化、常态化、品牌化推进“三引三回”工作,并将该项工作纳入省政府“重实干、强执行、抓落实”专项行动工作任务和市控重点工作挂图作战计划。

以“三引三回”活动为契机,沈阳市围绕振兴发展大局,实施重大人才工程、创新人才体制机制、优化人才发展环境,制定了一系列人才政策。在去年8月发布“人才新政24条”的基础上,今年4月,“人才新政9条”出台,为各类人才加速回流提供了强有力的政策支持和保障。

落实用人主体自主权,沈阳市建立人才管理服务“三张清单”,支持沈阳大学等4家市属高校自主开

招聘197名人才,并创新实施高层次人才税收补贴和金融扶持政策;围绕重点产业领域开展高精尖优才集聚工程、中青年科技英才培养工程等七大人才工程,兑现各类资助补贴资金2.13亿元;“三引三回”活动先后走进11个国内重要城市,宣讲政策、对接项目,得到沈阳老乡、校友、战友的积极响应和热情呼应;市有关部门、地区优化服务,为高层次人才解决子女就学、就医便利化等问题,将“三引三回”项目纳入审批“绿色通道”。

“三引三回”已经成为沈阳引才聚才、引资引智的“金字招牌”。截至今年10月底,全市“三引三回”活动

落地、签约、洽谈项目达1008个。中粮集团等333个项目成功落地,总投资额919亿元。其中,辽宁今创空间科技孵化器项目等62个项目开始运营,沈阳无距无人检验检测中心等41个项目开工。深圳大象文化科技产业有限公司等168个项目签约,总投资1869亿元。

沈阳的人才吸引力显著增强。智联招聘对全国37个主要城市的招聘数据监测发现,今年春、夏两季,沈阳地区人才供需竞争指数仅次于北京、上海,居全国第三位。电商平台大数据分析显示,沈阳的高校毕业生本地居留率高达49%,仅次于北京的51%,居全国第二位。

# 辽阳石化辽鲛线增输汽油一次投油成功

**本报讯 记者严佩鑫报道** 11月19日记者获悉,辽阳石化辽鲛线增输汽油日前一次投油成功。目前,增输汽油系统运行平稳,每小时汽油输送量为410立方米。至此,辽阳石化公司的汽油既可通过抚顺线输送至中原地区,也可通过辽鲛线输送至鲅鱼圈港下海后调配东部沿海及出口国外市场。

自辽阳石化公司俄油项目投产,辽阳石化汽油年产量将达260万吨。为减少汽油铁路运输损耗,缓解铁路的运输压力,更加灵活地调整成品油管网,辽阳石化依托现有的辽鲛线柴油长输系统增输汽油,建设汽油外输配套设施,提高经济效益。此次汽柴油混输是自辽鲛线增输汽油改造项目中交以来首次投运汽油,在95#汽油进站时,精准进行汽柴油切换操作,使合格达标的汽油直接输送至港口码头的汽油罐区。

为实现投油一次成功,辽阳石化先后3次与营口港四公司进行模拟演练。本次汽柴油切换操作所制造的混油量,为49.9吨,实现了辽阳石化在汽柴油混输技术上的重大突破。

# 沈阳林木采伐销售实现网上竞价

**本报讯 记者李波报道** 转让底价150万元的林木采伐权项目,在网上竞价时吸引了10个意向方参与竞买,经过329轮激烈竞价,最终以241万元成交。记者从沈阳市林业局了解到,今年,沈阳有7个区段的林木采伐权项目实现网上竞价。

沈阳市农村产权交易中心公开的数据显示,今年国有新市民机械林场3个林木采伐区段和沈煤集团林业分公司新市民林场4个林木采伐区段在沈阳农村综合产权交易中心挂牌并组织网上竞价。其中率先完成竞价销售的新市民机械林场林木采伐权项目共吸引24个意向受让方报名参与竞买,3个区段合计转让底价296万元,成交价426万元,竞价增值130万元。

新市民机械林场相关负责人表示,下一步林木采伐将全部通过产权交易中心实现挂牌交易、网上竞价。

# 大连政府购买服务为企业送福利

## 外贸数据库向中小企业开放

**本报讯 记者杨丽娟报道** 11月14日,大连市经济和信化委员会中小企业信息咨询公共服务项目组正式成立,并进行流程优化,制定了多部门协调模式,服务大连1500余家中小企业。项目组将通过瀚闻资讯外贸大数据,帮助大连的中小企业融入“一带一路”,开辟国际市场新蓝海。

为推进大连市中小企业快速健康发展,支持中小企业走出去开拓国

际市场,积极融入“一带一路”,鼓励中小企业利用国际市场大数据创新商业模式,开展国际合作交流,大连市经信委通过公开招标,确定了大连瀚闻资讯有限公司为大连地区1500余家中小企业免费提供信息咨询、数据检索服务。

大连瀚闻资讯公司研发的“全球贸易监测分析系统GTA”,集合了各国家的报关单、提单等数据,形成庞

大的贸易数据库提供给企业在线自主查询。信息覆盖全球172个贸易国及地区,包括全球93%的外贸详细动态,最早的数据可追溯到1999年。6000G超大数据库资源,可以帮助企业定位利润较高的目标市场;通过系统自动生成的图表分析,让企业了解市场需求变化,全面提高自身产品的国际竞争力。

据悉,该项目重点服务机械装

备、石油化工、电子信息、新材料、服装纺织、汽车零部件、农渔产品加工等领域的制造业中小企业。凡在大连市工商登记,具有独立法人资格,近两年未发生过安全、环保、质量事故,无偷税、漏税和严重失信等行为,连续经营两年以上,财务管理制度规范、健全,会计信用和纳税信用良好,年实现销售收入300万元及以上的中小企业,都能享受此项福利。

# 世界最大在航集装箱船靠泊大连港

11月12日6时,世界最大在航集装箱船之一“中远海运宇宙”轮,时隔两个月再度造访大连港,计划装卸4300个自然箱,成为大连港今年以来接卸的第28条2万TEU(标准箱)级超大型集装箱船舶。

由中国建造、具有完全自主知识产权的“中远海运宇宙”轮船长400米、型宽58.6米、型深33.5米,最大载箱量为21237TEU,服务于欧洲航线。今年8月末,该轮首次靠泊大连港集装箱码头,成为大连港接卸的最大载箱量集装箱船。

作为东北地区最大的外贸港,大连港持续加大港口基础设施投入与建设。据统计,今年以来,大连港累计接卸30万吨级超大型油轮94艘次;接卸1.8万TEU及以上集装箱船舶69艘次;接卸大型矿船101艘次。 本报记者 王荣琦 文 赵光辉 摄



# 高校学科带头人把脉彰武县工业发展

**本报讯 记者侯悦林报道** 11月12日,彰武县召开学科服务县域经济课题研究工作对接会。东北财经大学工商管理学院6名专家和当地有关部门负责人一道讨论了新鲜出炉的《彰武县工业发展规划》。

年初,我省开展了省内高校学科带头人对接服务辽西北地区经济社会发展工作。受彰武县政府委托,东北财经大学工商管理学院牵头组成课题组,进行彰武县工业发展规划及相关研究,并提供人力提升培训服

务。课题组先后4次来到彰武县,深入工业园区和重点企业,历时7个月写成《彰武县工业发展规划》。

东北财经大学工商管理学院副院长李健生表示,工商管理学院与彰武县签订了产学研共建彰武县德飞天电商产业园实践基地协议,并将彰武的黄金蜜薯、草炭大米等特色农产品引进大连市场。下一步,将在商贸物流、文化旅游等方面与彰武县开展合作,让高校学科更好地为县域经济发展、乡村振兴提供智力支持。

# 大连高新区对标先进地区培养本土企业家

**本报讯 记者杨丽娟报道** “这次参加华为管理培训班学习,收获太大了。回去后我要结合企业发展情况,做好公司战略规划及人才培养计划。”结束了大连高新区七贤荟商学院组织的培训,大连金信德软件股份有限公司董事段扬州对企业发展的思路更加清晰。

为提升本土优秀企业家的管理能力,11月6日至8日,大连高新区七贤荟商学院组织大连企业家到华为技术有限公司学习,从企业文化、战略执行、管理体系、人才发展等方面借鉴华为的经验。这是七贤荟商学院继“杭州研学融资之旅”后举办的第二次“走出去”活动。

企业要长远发展,企业家是关键。大连高新区倾力打造创新文化与思想交流的平台,即七贤荟商学院。今年,七贤荟商学院组织了多场高端论坛和沙龙,邀请美国硅谷及国内北京、上海、杭州等地具有较高知名度的专家、学者、机构代表来大连与创业者、企业家、投资人、技术精英、孵化器以及众创空间代表分享经验,为双方搭建起沟通的平台。10月末,七贤荟商学院带领区内20多家创业型企业前往杭州,参观阿里巴巴等互联网企业。大连三宝教育科技有限公司和阿里巴巴由此开启了技术合作。

# 代耕代种公司成阜新农民的“土地管家”

**本报讯 记者年旭春报道** 11月18日,阜新蒙古族自治县泡子镇怒河土村的朱凤岐家门口机器轰鸣,一台花生摘果机在拖拉机的带动下飞速旋转,一颗颗花生角儿落在麻袋里。75岁的朱凤岐看着先进的农机高兴地说:“早些年打花生都得人工摘,要么在地上摔。现在,这专业化种植公司就是不一样!”

朱凤岐几年前患了腰脱,一点重活都干不了,儿子和儿媳又常年在外打工。今年开春,他正在为如何种家里的1.5公顷“人口地”而烦恼时,润禾农业开发有限公司出现了。朱凤岐说:“专

业化种植公司帮种苞米的价格是每公顷4800元,种花生是每公顷6600元。我心里一盘算,假如把这些地包出去,最多能收回5520元租金,让托管公司种地卖粮怎么也比租出去剩得多。”

今年3月,朱凤岐与润禾农业公司签订了一份《土地托管协议》。4月中旬,润禾农业公司为他家种了1公顷玉米、0.5公顷花生,并全程负责田间管理。到了秋天,润禾农业公司专员驾驶着收割机来到朱凤岐家地里收秋,然后将收获的玉米和花生送到朱凤岐家中。朱凤岐告诉记者,从种地到田间管理再到收秋,他只去

过两次地头儿,分别是种地和秋收去确认地块,“真省心,花点服务费就啥也不用管了,坐家就等收粮。”

花生晾晒一个月后,润禾农业公司专员带着花生摘果机来朱凤岐家打花生角儿。朱凤岐说,今年作物生长后期较早,玉米和花生的收成一般,估计能收6000公斤玉米、1200公斤花生,按照玉米每公斤1.9元、花生每公斤5元的价格估算,今年总收入能达到1.74万元,去掉代耕代种费8320元,净收入9080元。“和把地包出去相比,同样是不种地,找代耕代种公司比收租金多得3560元呢!”朱

凤岐笑着说,代耕代种公司挺靠谱,明年他还要找“润禾”帮忙。

农业专业化种植公司替农民做土地的“管家”,一方面消除了无能力种地农民的烦恼;另一方面让农民从土地中解放出来,腾出时间外出打工或做生意,有效增加了农民的收入。

据介绍,怒河土村355户农民与润禾农业公司签订了代耕代种协议,其中贫困户9户、无劳动能力的78户、外出打工的268户。朱凤岐对现在的生活很满足:“儿子、儿媳打工一年能挣6万元,我们家的地收入1.74万元,我家年人均收入过万元了。”

# 马玉山靠养羊脱贫了

本报记者 狄文君

“现在家里生活富裕了,也供儿子大学毕业找到工作了。过年春天,我打算把旧房子翻盖成三间大瓦房。以前,这些事儿谁想都不敢想,是党的精准扶贫政策帮了咱!”11月19日,铁岭市清河区聂家满族乡聂家沟村村民马玉山一边给羊喂草一边感慨地说。

今年58岁的马玉山,两年前还是村里的贫困户,一家5口人,妻子智力残疾毫无劳动能力,儿子正在读大学,父母年老多病,家里重担全压在马玉山身上。2016年,马玉山家被

列为村里的贫困户。当年,在扶贫工作领导小组和扶贫干部的协调下,免费给他提供种子、化肥,马玉山承包了土地种植玉米。一年下来,他不但还清了债务,手里还略有盈余。

尝到甜头后,马玉山产生了养羊的想法。由于以前有养羊的经验,加上扶贫工作领导小组的大力支持,他一次性购买了10只品种优良的母羊。通过精心饲养,年底就产下十多只羊羔。如今,马玉山家的羊已发展到50多只,年收入4万元左右。

# 三樱辣椒鼓起法库农民钱袋子



11月18日,记者在法库县秀水河子镇长岗子村看到,这里几家家庭院都堆满刚刚采收的辣椒,农民们忙着捆扎辣椒,准备运往各地。

通过近几年的发展,长岗子村成了远近闻名的辣椒种植专业村,主栽品种有“六子红”“三樱”“辣妹子”等,

取得了较好的经济效益和良好的市场信誉。其中,三樱辣椒销售火爆,不但远销山东、北京等省市,还出口到日本、韩国等国家,每公斤辣椒纯收入可达3.75元左右。小小辣椒为当地农民增收提供了坚实的保障。

本报记者 万重 摄

# 专注高端产品研发 引领行业轻量化发展

# 辽宁忠旺进入海外汽车厂商供应链

**本报讯** 11月19日,记者获悉,辽宁忠旺集团与捷豹路虎公司签订合同,将作为一级供应商直接为捷豹路虎英国工厂提供优质铝挤压产品。这是两家公司首次合作,标志着忠旺集团正式进入海外汽车厂商供应链。

今年以来,辽宁忠旺集团牢牢把握下游行业向高端化、低碳化方向转型的机遇,专注于高附加值产品创新及品质优化,不断加深在绿色建造、新能源汽车、轨道交通等高端领域的布局,引领工业铝挤压产品行业轻量化发展,推动业绩稳定增长。中国忠

旺控股有限公司2018年半年报显示,今年上半年,忠旺集团实现总收益93.3亿元,按年上升27.4%。

忠旺集团凭借涵盖设计、研发、生产、组装的一站式解决方案,不断加深与国内汽车生产商在新能源汽车领域的合作,相继研发出种类丰富的全铝车身及零部件产品,包括为长城华冠纯电动跑车“前途K50”、奇瑞新能源纯电动汽车“eQ1”独家供应全铝车身骨架,为高铁“复兴号”加长版列车供应车体铝材以及与一汽解放联合开发无人驾驶智能港口物流车,在引领交通

轻量化发展中起到了举足轻重的作用,并成为中国中车的主要供应商。与此同时,忠旺集团不断延伸铝挤压材,积极推进天津铝挤压材项目建设,打造铝加工新旗舰。

此外,忠旺集团还在整合中求发展,创造协同效应。在去年下半年加入德国高端铝管生产商Alunna及以澳大利亚为生产基地的全铝合金超级游艇制造商Silver Yachts的基础上,今年持续与Alunna进行技术交流,并研究为Alunna扩充产能。

董新光 本报记者 严佩鑫

运输轻量化发展中起到了举足轻重的作用,并成为中国中车的主要供应商。与此同时,忠旺集团不断延伸铝挤压材,积极推进天津铝挤压材项目建设,打造铝加工新旗舰。

此外,忠旺集团还在整合中求发展,创造协同效应。在去年下半年加入德国高端铝管生产商Alunna及以澳大利亚为生产基地的全铝合金超级游艇制造商Silver Yachts的基础上,今年持续与Alunna进行技术交流,并研究为Alunna扩充产能。

董新光 本报记者 严佩鑫