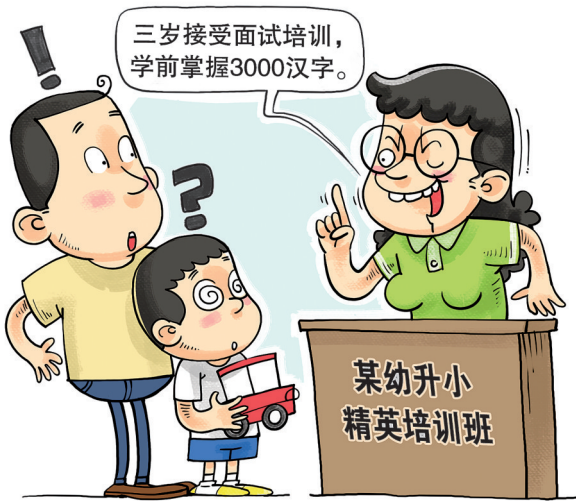


幼升小需要如此“衔接”？ 3岁接受面试培训，学前掌握3000汉字

语文、数学、英语、面试技巧、仪容口才……本应恣意奔跑嬉戏的年龄，许多孩子却被家长塞进教室接受“幼小衔接”培训。



疯狂的培训从幼童开始

在上海一家专为应试民办小学招生而开设的“幼小精英培训班”，孩子们拿着平板电脑做题，并模拟升学面试一般回答老师的问题。在这个培训班里，最小的孩子仅有2岁半。

当记者以家长身份咨询中班孩子的幼小课程时，一杨姓老师反问孩子此前有没有上过拼音、英语培训班。记者回答说“没有”后，这名老师反复强调，必须抓紧了，时间不多了，“因为已经荒废了两年”。

杨姓老师给记者介绍了一个让孩子“迎头赶上”的方案：暑期里孩子每天来机构学习，开学后每周来两次，收费3万元。按照这家机构“幼小”孩子的知识标配，幼儿园毕业前孩子要掌握3000个汉字、100以内加减法和简单的英语会话，此外还要基本掌握汉语拼音。

在上海，幼升小、小升初，一直是家长择校的重点环节，其中以竞相追逐知名民办中小学为主流，某些“第一梯队”民办学校招生甚至百里挑一。

部分民办小学采取面谈方式招生。“不能告诉老师自己爱看动画片、玩游戏，不能说自己的外号是‘小霸王’‘小淘气’，也不能说平时父母没时间陪，都是姥姥姥爷陪着……”某“幼小衔接”培训机构的老师反复提醒孩子们，按照事先背好的标准答案回答老师提问，万一老师问了其他问题，也一定要说“好的一面”。

安徽合肥一家培训机构自称“已成功开办幼小衔接教育五年以上”，该机构的一名工作人员说：“我们会重点教宝贝怎么表现自己，以便更好地获得老师的关注和喜欢。”

“零基础”入学，会遭老师“嫌弃”

根据教育部统计数据，包括北京、天津、上海、沈阳等在内的19个热点大城市幼升小就近入学率已达到99%。既然绝大多数小学都已实现就近入学，为何“幼小衔接”培训仍然大受追捧？

记者采访发现，部分民办小学可以通过面谈等方式选择招生，这成为培训机构紧盯的市场。它们倡导超纲早学，培训具有极强的应试针对性，家长也在机构营造出的“鸡血”环境下越发焦虑。

广州李女士的孩子暑假后即将升入大班。为了明年的幼升小，李女士已经搜集了厚厚的攻略：某某小学面试时家长和孩子分开，会考孩子算数题、画画、跳绳、叠被子等；某某小学面试时有三个老师，第一个老师问姓名、来自哪

里，然后计算题、英文从1数到10，第二个老师看图说话，第三个老师问父母电话号码、工作内容……

“每个民办小学的要求都不同，培训班可以有针对性地辅导孩子。”李女士说。

即使是打算就近进入公立小学，家长们也普遍担心如果孩子“零基础”入学，会跟不上进度，遭到老师“嫌弃”，挫伤孩子的自信心。

“小学一年级时，通常大部分学生都提前学了拼音、计算，老师就会随着‘大部队’的进度走，一个星期就教完拼音，没学过的孩子就跟不上了。”正在某培训班等着接孩子的曹女士认为，即使小学可以就近入学，但孩子将来总要面临中考、高考等选拔性考试。

正本清源的责任

不久前，教育部印发《关于开展幼儿园“小学化”专项治理工作的通知》明确，对于幼儿园提前教授汉语拼音、识字、计算、英语等小学课程内容的，要坚决予以禁止；小学在招生入学中面向幼儿园组织测试等行为的，将视具体情节追究校长和有关教师的责任。

通知还强调，社会培训机构也不得以学前班、幼小衔接等名义提前教授小学内容，各地要结合校外培训机构治理

予以规范。

安徽大学社会与政治学院教授范和生认为，仅靠禁令仍然不够。整治“幼小衔接”乱象，要看禁令是否得到了真正落实。主管部门要走出办公室，到那些违规的小学校、幼儿园去，到火爆的培训市场去，看一看禁令发出后的成效。工商等相关部门也要切实负起责任，相互配合，形成监管合力。

据新华社

商品售价是进价的100多倍！购物回扣最高达90%！ 揭秘低价游的“水”到底有多深

短短一年多，一个购物店返给一家旅行社回扣近2000万元；游客购买的翡翠、银器等商品，回扣低则30%、高则90%；从组团社、地接社、导游到大巴司机，每个环节都吃回扣……

近日，昆明警方打掉一个以“低价团”吸引游客、通过购物收取高额回扣的团伙，抓获犯罪嫌疑人31名。这起案件揭开了低价旅游背后的黑色利益链。

组团社、地接社、购物店联手合谋

据记者了解，这一团伙分工明确。其中，去玩吧(北京)旅游有限公司和深圳青年旅行社两家旅行社主要负责在两地低价组团，昆明仟悦旅行社负责地接、设计线路，导游负责带团旅游及引导到购物店消费，购物店提供商品及回扣。

在整个链条中，掌握游客资源的两家组团社地位最高。仟悦旅行社按照每名游客100元至500元的标准将费用交给组团公司，另将每人50元至100元的“人头费”直接交给两家组团公司的各一名负责人。

仟悦旅行社是“中枢”环节，不仅要对接上游的组团公司，还要安排导游，同时根据收取的团费和商家的回扣，设计线路和购物店的数量。

“地接社主要靠导游来忽悠。”办案人员介绍，在旅游过程中，导游会让游客少睡觉、少进景点，时间都被挤压出来购物。

购物店则要随时核对游客的购物金额和返点。为了盈利，他们往往按照商品进价的数倍甚至数十倍定价。“低价团一般是旅行社贴钱运营，每名游客贴1000多元。而购物店的商品往往是进价的30倍以上，多的可达到100多倍。只要游客买东西，这个倒贴的成本就轻松赚回来了。”昆明市公安局旅游警察支队支队长杨荣彪说。

一个店一年返近2000万元

支撑这个黑色链条的关键就是回扣。记者了解到，回扣最高的是翡翠，可

达90%，其他玉石一般是70%到90%。

公安机关侦查表明，仟悦旅行社在云南有20余家合作商店，回扣数额最大的是腾冲一家玉石商店，一年多内累计向仟悦旅行社返款近2000万元。

据了解，仟悦旅行社70%以上的收入都来自购物回扣。正是靠着高额回扣，这家只有12人的旅行社2017年净收入达1200万余元。

操作有“暗号”明暗两套账

对于这类“零团费”或团费过低不足以支付成本，靠购物拿回扣补贴团费的做法，业内称之为“赌团”。毛某某的妻子此前为某旅行社员工，2012年两人成立仟悦旅行社后将“赌团”的模式带了过来。

2017年4月，云南出台包括取消定点购物、下架低价游在内的22条旅游市场整治措施。但是，不少旅行社、购物店、导游等操作手法隐秘，低价游等现象禁而不绝。

据涉案的大理某银器店老板王某某供认，其与毛某某商量合作时就是“口头约定，没有书面协议和合同”。根据办案人员调查，仟悦旅行社有两套账，一套是公开的账，很“干净”；另一套则由毛某某掌握，什么时间、多少团、购物金额多少、返点多少等都记录得很清楚。

“我们将进一步加强对旅游行业的监管和整治。”杨荣彪说，暑期是旅游旺季，提醒广大游客找正规的旅行社，签订正规的合同，不要贪图便宜报“低价团”。据新华社

王三运、周春雨、蔡希有 这3名省部级官员被公诉

最高检8日消息，近日，河南、山东检察机关依法对第十二届全国人大教科文卫委员会原副主任委员王三运涉嫌受贿案，安徽省人民政府原副省长周春雨涉嫌受贿、隐瞒境外存款、滥用职权、内幕交易案，中国中化集团公司原党组成员、总经理蔡希有涉嫌受贿案提起公诉。

近日，郑州市人民检察院已向郑州市中级人民法院提起公诉。检察机关起诉指控：王三运利用担任中共贵州省六盘水市委书记、贵州省副省长、安徽省人民政府省长、甘肃省委副书记等职务上的便利以及职权、地位形成的便利条件，为他人谋取利益，非法收受他人巨额财物，依法应当以受贿罪追究其刑事责任。

近日，济南市人民检察院已向济南市中级人民法院提起公诉。检察机关起诉指控：被告人周春雨利用其担任安徽省委办公厅秘书、省财政厅副厅长、马鞍山市人民政府市长、蚌埠市人民政府市长、中共蚌埠市委书记等职务上的便利，为他人

谋取利益，非法收受他人财物，数额特别巨大；违反国家规定，对境外存款隐瞒不报，数额较大；滥用职权，造成国家经济损失，情节特别严重；作为相关股票内幕信息知情人员，在内幕信息尚未公开前，买入该股票，情节特别严重，依法应当以受贿罪、隐瞒境外存款罪、滥用职权罪、内幕交易罪追究其刑事责任。

近日，泰安市人民检察院已向泰安市中级人民法院提起公诉。检察机关起诉指控：被告人蔡希有利用担任大连西太平洋石油化工有限公司副总经理、中国石化销售公司副经理、中国石化石油联合有限公司总经理、中国石化石油联合有限公司副经理、中国石化石油联合有限公司副经理、中国石化石油联合有限公司副经理等职务上的便利以及职权、地位形成的便利条件，为他人谋取利益，非法索取、收受他人巨额财物，依法应当以受贿罪追究其刑事责任。

据新华社