重庆团斩获“东盟行”首批订单

涉及通机、五金、汽摩等领域，总金额超过1600万美元

关注“百团千企”国际市场拓展计划·东盟之行⑥

本报马来西亚电 （首席记者 杨骏）拿下首批订单！1月10日，中国（重庆）—马来西亚企业经贸对接会在马来西亚吉隆坡举行，重庆企业在现场集中签署一批合作协议，总金额超过1600万美元，涉及通机、五金、汽摩、门禁系统等多个领域。

现场集中签约的重庆企业包括重庆明友钢具制造有限公司、重庆汇帆科技有限公司、重庆艾德旺斯商贸有限公司、重庆渝贸通科技服务有限公司等9家企业，均为“百团千企”国际市场拓展计划东盟行重庆团的企业。马来西亚方面则有12家企业参与签约。

兆泰贸易（重庆）有限公司是本次集中签约的企业之一，其董事长郑弋俊表示，此前他们在东盟的主要市场是越南，此次报名参加东盟行，就是希望拓展马来西亚和泰国市场，本次签约为公司后续打开马来西亚市场奠定了基础。

马来西亚中国总商会会长谢中正表示，非常欢迎重庆团来到马来西亚。目前，马来西亚是重庆在东盟的第二大贸易伙伴，随着RCEP生效实施，双方的经贸往来日渐紧密，希望未来双方可以进一步加深交流。

重庆市商务委副主任许新成介绍，本次对接会，旨在搭建一个重庆企业与马来西亚企业线下交流的平台，同时也让马来西亚企业更加了解重庆经济发展情况，增进双方往来。这场活动后，重庆团将结束在马来西亚的行程，于11日启程前往泰国，期待在泰国能够有所收获。

新闻纵深>>>

若无东盟行 则无签约单

——重庆团集中签约订单背后的故事

□本报首席记者 杨骏

1月10日，“百团千企”国际市场拓展计划的重要活动——中国（重庆）—马来西亚企业经贸对接会在马来西亚吉隆坡举行。对接会上，多家企业签约，为马来西亚之行画上了圆满的句号。

这些签约项目背后有什么故事？重庆日报记者就此进行了采访。

对接会前一天才确定签约

“胡老师，集中签约暂时不算我哈，具体的还没确定。”刚抵达马来西亚时，重庆团负责统筹的工作人员胡晓着手收集企业签约情况，重庆峰米科技公共事务总监帅令发了这么一段话给她。

峰米科技此前有在马来西亚布局，但多以电商方式销售，没有线下代理。去年下半年，帅令结识了马来西亚企业“iWorldplus Enterprise”的总经理陈稳昌，双方开始就代理问题商谈合作。

这一谈就是半年多，但因为迟迟无法面对面沟通，导致双方洽谈进度有些慢，合作也一直没有定下来。

东盟行成为双方关系深化的催化剂。“我报名后，马上跟对方联系，说我要到马来西亚。”帅令说，对方得知后很高兴，希望能够当面聊聊。

1月7日下午，重庆团的飞机落地吉隆坡机场后，帅令马上与陈稳昌联系。凑巧的是，对方企业位于马六甲市，而重庆团行程中正好有马六甲。

1月8日中午，帅令与陈稳昌见面，两个半年多从未见面的“网友”，终于见到了“真人”。

“当天见面时间并不长，不到1小时，但让双方关系向前迈出了一大步。”帅令说，通过这次见面，陈稳昌对峰米的产品有了更直观的了解，也对峰米的技术、规模等有了更清晰的认知，合作念头进一步增强。

1月9日，帅令再次向陈稳昌提出合作签约意向，双方就此事一直聊到了晚上10点多。最终，陈稳昌确定了合作意向，并决定于第二天去吉隆坡，参加对接会的同时，与帅令签署合作协议。

“陈总成为我们在马来西亚的首个代理商。”帅令说，这一次合作，为峰米科技布局马来西亚打下了坚实的基础。

对接会“续”上断了3年的合作

对接会上，重庆艾德旺斯商贸有限公司总经理郑力和KINWAN MACHINERY SDN BHD经理KONWANLI，3年来首次线下见面。

“我们其实是老朋友了，但是疫情后，我们就没见过面，也没有再合作过。”郑力说，2020年以前，KONWANLI还不时购买艾德旺斯农机等机械产品，但疫情后合作就停止了。原因很多：一是疫情对马来西亚的经济造成了冲击，农机等机械产品订单整体有所下降；二是缺乏面对面沟通，交流起来不是很顺畅。“3年来，我与KONWANLI一直保持了线上联系，但很多问题没法在线上说清楚。”

“百团千企”国际市场拓展计划开始谋划后，郑力立刻报名，并把此事告诉了对方，希望能够再次洽谈合作。对方听闻郑力要到马来西亚，自然接受了这一建议。

抵达马来西亚后，郑力与KONWANLI迅速见面。对方更清晰地了解到，郑力的产品已更新换代了几次，效率比以前更高，综合成本却更低，也更符合目前马来西亚市场的需要。

随后的故事便是水到渠成。双方决定“续”上断了3年的合作，在当天的对接会上签署了合作协议。

“如果没有这次东盟行，我们不会有这次签约。”郑力说。

借线下见面之机敲定订单

重庆明友钢具制造有限公司是本次对接会的赢家，它与当地企业“Satech Hardware Bhd”签署的五金用具采购协议金额，在本次签约中名列前茅。

“其实我们和客户3年只联系了一次。”该公司经理吴佳伟谈到这次合作时，腼腆地笑了一下。

重庆明友钢具制造有限公司主要生产手工锯等五金产品，一直与Satech Hardware Bhd有联系。疫情之前，对方每年会采购其产品1-2次，但疫情后，双方几乎没啥交流，更别提合作了。

东盟行确定要到马来西亚后，明友钢具的负责人立刻想到了Satech Hardware Bhd，随即与对方联系。东盟行的具体行程确定后，明友钢具又向对方发了一封邀请函，希望它们能参加10日下午的对接会，对方欣然接受。

“我们马上嗅到了商机。”吴佳伟说，公司借机聊了更多合作情况，并顺水推舟地提及了合作的事。让人意外的是，对方说，如果重庆团可以来马来西亚，双方可以考虑合作。

明友钢具马上表示肯定会去，并立刻着手准备工作。等到重庆团出行计划完全确定，明友钢具马上把行程告知对方。对方看到有政府带队，立刻打消了顾虑，决定在对接会现场进行采购签约。

“对方通过这次行程，确定了后续可以有更多线下交流的机会，所以愿意合作。”吴佳伟说，公司将借助这次签约，进一步加深与对方的合作。同时，也希望政府层面可以提供更多走出去的机会，帮助企业在疫情之后更好地拓展市场。 （本报马来西亚电）

渝湘复线高速五布河特大桥有序推进

1月5日，渝湘复线高速五布河特大桥，中铁十一局职工正加紧桥面施工。

据介绍，五布河特大桥是渝湘复线高速控制性工程，跨越巴南观景口水利枢纽，主桥长730米，连续梁跨度最大180米，集高墩、大跨于一体，双向6车道，设计速度100公里/小时。渝湘复线高速建成通车后，市民驾车从重庆中心城区到酉阳、秀山等地将更快捷。

特约摄影 钟志兵/视觉重庆

忠县签约21个项目总投资204.5亿元

本报讯 （记者 彭瑜）1月10日，忠县举行2023年一季度招商项目签约仪式，21个项目总投资204.5亿元，建成投产后预计可实现年产值135亿元，带动就业3000余人。

此次现场签约中一产项目1个，投资2亿元；二产项目17个，总投资180.3亿元；三产项目3个，总投资22.2亿元。中能电投（重庆）新能源集团有限公司投资15亿元实施的日储能70万度储电项目，实施储能错峰节能减排，能降低企业能耗成本，提升市场竞争力。该项目租赁合作企业厂房1.4万平方米，购置固态铅硅储能设备80台（套），建储能电站10个，可形成日储能70万度电的生产能力。

总投资约8.4亿元的LNG新能源加注站建设项目，将在忠县及重庆市其他区县的中石油、高速集团及乙方自有在营、在建的约120个加油站，投资增设LNG等新能源加注业务。嘉兴市合达化工有限公司的西部70万吨改性沥青集散中心项目，总投资4.5亿元，项目占地约58亩，主要建设内容为陆域罐区、生产辅助建筑物、装卸设备购置及安装，以及相应的供电、环保、给排水、消防等配套设施。

忠县相关负责人称，忠县将倾情倾力当好“店小二”，为项目提供“保姆式”服务，让企业在忠县投资放心、创业安心、发展顺心、生活舒心。

重庆经开区签下125亿元“大单”

本报讯 （记者 白麟）1月10日，重庆经开区举行汽车电子产业专项签约仪式，共签约12个项目，签约总金额125亿元。其中硬件板块项目涵盖了汽车芯片、三电系统、零部件材料等，软件板块则包括汽车研发辅助平台、数据服务、汽车检测、智慧交通等高新技术项目。

这些项目在汽车电子产业方向的技术创新、场景应用、研发制造转型升级等方面都具有较强的代表性，为重庆经开区未来打造汽车电子千亿级产业集群奠定了良好基础。

例如，作为本次签约的重点工业项目，鹏道新能源有限公司拟投资20亿元，在渝建设鹏道全钒液流电池全产业链生产基地，主要从事研发、制造与商业化应用，储能资产投资和运营等相关活动，预计在5年内实现到位资金15亿元，产值49.3亿元，税收4.93亿元。

总投资12亿元的智芯原动智能网联汽车AI视觉研发生产基地项目，将在重庆经开区打造规划有“3中心1基地”的总部基地。达产后5年累计可实现产值14亿元，税收约6600万元。

据介绍，汽车电子是重庆经开区全新规划的重点产业发展方向，已高水平规划约3000亩的先进汽车电子产业园，其中，面积为12万平方米的汽车电子定制厂房已启动建设，预计今年上半年即可投用。此外，重庆经开区正加快推进智能网联新能源汽车基础设施示范区建设，促成重庆市绿色能源发展公司落户重庆经开区，启动20余座充换电站等基础设施建设，构建“适度超前、布局均衡、智能高效”的全市智能网联新能源汽车基础设施和服务体系，助力打造一流的汽车电子产业集群。

重报时论

既要收集问题，更要解决问题

□卞广春

近日，《人民日报》报道了重庆的一次院坝会：白果树下，一张方桌、几十条长凳，璧山区来凤街道登凤村村民围坐一起，在过年前集中反映问题。去年4月以来，这样的会开了2795场，解决问题2631个，就地解决率达88%。

“咱们村的灌溉水管能不能再往前修100米？”村民郑开惠抢先发言。“你说的这个事，开了春就能搞好。”包村干部邱健的回答简洁有力。对于村民提出的其他问题，干部们也积极回应“能当场解决的，我们都当场解决。不能当场解决的，要与群众一起商量解决思路”。

正是这样的态度和速度，让问题解决率达到88%，赢得了村民好评。近年来，许多地方以院坝会、恳谈会、议事会等形式开展“小微协商”。从办公室会议到与村民共议，从习惯发文件、填报表、整理和反馈信息到与村民面对面……用形式的改变带来作风的改变，第一时间收集痛点、难点，做好解决问题前的基础性工作。

但是现实中，有个别干部把开多少次院坝会当作成绩，看重次数多过效果，掉进了形式主义的陷阱。事实上，群众借着院坝会、村头会、恳谈会等平台，对干部们掏心窝子，就是希望诉求第一时间被回应、问题第一时间被解决。因此，与其把收集了多少问题当作亮点，不如把工作重心放在提高问题解决率上，把努力方向放在解决问题及时性上，把工作成果放在提高群众满意率上，让群众更有认同感。

当然，院坝会并不是万能的，村民提出的问题不可能全部当场解决。但是，干部们认真倾听群众急难愁盼问题，耐心解释问题不能马上解决的原因，让群众理解其中的道理、明白其中的原委，群众也会真心认可。借着交流的机会，解开他们心里的疙瘩，让干部和群众的心贴得更近。

收集问题是起点，解决问题才是终点。用解决问题的实效，引导和鼓励群众，讲痛点、说难点、谈堵点，让村民说的话起作用、见效果，院坝会、村头会、恳谈会才能长久地办下去，更好地回应群众对“善治”的期待。

（上接1版）

基础设施投资方面，将加快推进交通强市建设，加快城市品质提升和功能完善，提速新型城镇化基础设施建设，推动成渝中线、江北机场T3B航站楼及第四跑道、渝西水资源配置工程等在建项目提速，新开工轨道交通7号线一期、市郊铁路、哈密至重庆特高压直流输电线路、合川双槐电厂三期等重大基础设施项目。

社会事业投资方面，将聚焦人民群众最急、最忧、最盼的问题，滚动实施15件民生实事，持续推动教育、卫生、文化、体育等社会事业基础设施重大项目建设，通过加大社会民生领域有效投资，着力补齐民生短板。

在此次专项行动中，全市将针对上述重点领域重点项目，结合市委、市政府重大部署和目标要求，落实一系列重点举措，促进相关有效投资稳定增长。

具体措施包括，印发2023年市级重大项目名单，全年计划完成投资4000亿元以上，细化形成开工、在建、前期“三张清单”，打表推进项目建设；落实重大项目“五年储备、三年滚动、年度实施”工作机制，推动规划项目提速落地、加快建设；优化投资项目审批服务，持续优化完善“技审分离、平面审批”改革，高效精准推进项目前期工作；持续用好推进有效投资重要项目协调机制，加强专项债券、基金、中央预算内投资项目储备申报，争取获得更多国家政策资金支持；继续深化投融资体制改革，通过REITs、PPP等方式吸引民间资本参与重大项目建设等。

据悉，全市还将在现有项目考核考评机制基础上，建立完善投资增长“赛马”激励机制，强化落实区县、市级部门和国有企业主体责任，在全市形成对标比拼、赶超争先、合力推动“抓项目促投资”的工作格局，营造大抓项目、抓大项目的浓厚氛围。

（上接1版）

作为我市“互联网+政务服务”的重要载体，“渝快办”自2018年11月上线以来，不断升级服务功能，在方便企业群众办事创业方面发挥积极作用；2022年以来，“渝快办”又创新推出一系列举措，让企业群众满意度、获得感和幸福感显著提升。

截至目前，“渝快办”平台实名认证用户数达到2500万人，月活跃用户超过600万人，累计办件总量超2.5亿件，市级行政许可事项“最多跑一次”比例超过98%，办理时间普遍压缩一半以上。

“住业游乐购”全场景集

“渝悦生活服务专区”助力高品质生活

“渝快办”3.0版本已实现政务服务在线集成，如何更精准对接企业群众需求？

2022年5月，“渝快办”围绕住、业、游、乐、购全场景集创新，上线“渝悦生活服务专区”，全方位汇聚市政府有关部门和单位提供的政务服务、公共服务、便民服务事项，为广大市民提供全场景集的政务服务和生活指引，推动政务服务向公共服务领域拓展。

最全的招聘会信息在哪里找？最权威的创业就业政策哪里查？个人就业创业计划如何制定？对于今年将应届毕业的大学生来说，获取这些信息都不是难事。进入“渝悦生活服务专区”，在“就业创业定制服务计划”中填写个人相关信息，就可以得到个人专属就业创业定制计划，不仅专业还免费。

市民田先生周末时常点开“渝快办”，“按‘渝悦生活专区’里推荐的精品周边游路线过周末，省心又愉快。”“渝悦生活服务专区”还集纳了全市的体育场馆信息，各大商圈的购物节折扣，最新的演出展览预告，两江四岸的夜市、耍事，美食探店……无论是运动、购物，还是文艺展演，在这上面都能找到丰富的资讯。

截至目前，“渝悦生活服务专区”已汇聚便民服务事项233项，涵盖城市生活热点信息、旅游咨询、个人不动产信息查询、公租房及房租缴费、招聘会信息等城市生活的方方面面。

掌上办、指尖办

“企业服务专区”为市场主体发展搭建公共服务平台

如何利用“互联网+政务服务”更精准地为企业提供服务？近年来，“渝快办”围绕建平台、优服务，努力为企业发展提供定制化服务。

2022年“渝快办”新推出的“企业服务专区”，为企业提供线上办事、政策推送、融资贷款、助企活动等“一站式”服务，帮助企业享政策、融资金、招人才、拓商机，为企业纾困解难。

“企业服务专区”梳理发布稳经济政策包192条，拆解政策干货1000余条，并通过大数据测算，对企业所属行业、区域等进行分型分类，精准推送政策信息，从而实现从“人找政策”到“政策找人”。目前，最新的政策包181条也已上线，将更精准实现政策直达、精准滴灌。

“不看‘渝快办’，差点错过了最新的助企政策！”近日，某企业负责人毛先生从“渝快办”上得知自己从事的服务业正式纳入按月全额退还增量留抵税额、一次性全额退还存量留抵税额政策，十分高兴。

重庆茗芮信息技术公司总经理杨茗介通过“企业服务专区”，实现了零跑动快速获得融资贷款，享受到了方便快捷的金融服务。

截至目前，“企业服务专区”已汇聚招投标商机信息20万余条，上线专业机构服务事项3000余项，推介助企活动800余场，在助力我市优化营商环境方面发挥了积极作用。

探索城市服务“一码通”

“渝快码”有效提升政务服务便利度

无论是城市服务，还是申请政务服务，一个“渝快码”就能轻松搞定。

“渝快码”是依托“渝快办”政务服务平台，汇聚政府服务、政务信息资源后，推出的轻量级随身政务服务二维码。目前，“渝快码”申领用户数达540余万人，累计扫码、亮码数超过1亿次。

前不久，两江新区人和街道居民邢道华，来到人和街道公共服务中心办理社保参保信息登记，亮出“渝快码”后不到10分钟，就完成了业务申请全套流程。“一码”申报，让邢道华体验到方便快捷的数字城市生活，他也因此成为“渝快码义务推广员”，时常向身边人介绍推荐“渝快码”。

自2022年3月上线以来，“渝快码”已关联2000余个应用场景和服务，基本实现全市范围“一码通行”“一码乘车”“一码就医”，并在全市范围内推出首批“扫码办”事项80项，覆盖民政、人力社保、市场监管、税务、交通出行、医疗卫生、文化旅游、生态环保、农业农村等多个领域。

未来，“渝快办”将如何进一步为企业群众办事创业提供便利？

“‘渝快办’将进一步聚焦政务服务‘一网通办’，持续创新服务方式，拓展应用场景，不断提升网上政务服务能力水平。”市政府办公厅有关负责人表示，近期，“渝快办”还将为市民推出全生命周期电子档案，集成政府部门提供的个人相关证照信息，按照“一件事一次办”的要求，让市民不再提交纸质材料，通过扫码即可办理相关服务事项。