朗

了寒假

我

## 让更多人"回安徽不走了"

#### ■ 李芷

有一种乡愁叫回家过年,有一种幸 福叫过年回家。

他乡纵有当头月、不抵家乡一盏 冷,都挡不住游子回家的脚步。

区域人员流动达90亿人次,其中自驾出

据不完全统计,今年除夕前外地返乡车 近30万辆,同比增长近50%。这些车

辆,有很多留在家乡,不再驶回远方。 向"阳"而行,选择到阜阳择业创业。

随着回归农村的人越来越多,那些 曾经空置寂静的老宅又重新焕发人气。

比如,全国第一人口大县临泉,高 峰时在外务工人员超100万,如今近 回巢"。 30%回到家乡。

目前阜阳全市务工人员约360万 人,其中外出260万人、下降8.7%,本地 近100万人、增长10.2%。整体上看,本 能让人融入的家乡建设"大事"。许多 地就业人员新增比例逐年上升,"凤还 年轻人说:"安徽上来了,北上广我就不 巢"的态势越来越显现。

阜阳是安徽的一个生动缩影。

现象,今年已连续第十年持续回流。

据统计,2022年,安徽省常住人口 增量位居全国第二,总量达到6127万 人.同比增加了14万人。

人,还有不少外省人员来安徽工作、安 回迁。

家。2022年,安徽净流入24万名大学 生、农民工回流120万人。

从去年起,安徽省及各市出台相关 政策,人员人才回流加速。

2013年至2023年6月,在产业结构 凤争鸣的生动局面。 在这场向着未来的蓄力中,人们流 层次相对较高的电子信息业、汽车业、 从"农民工输出基地"安徽阜阳看, 发展,吸引着安徽本地及省外就业人口

24万名高校毕业生流入、120万名农民 还有很多"天之骄子"奔"阜"而来、 工回流,曾经的劳务输出大省安徽现 如今成为人口净流入省份、人才净流

> 过去兴起打工潮,如今涌动回流 潮;昔日"孔雀东南飞",今朝"春暖燕

更多在外皖籍人特别是务工人员 离开"诗和远方",选择"家和田野",这 背后有产业转移的"大势",但更多是有

一直顶着"人口流出大省"标签的 雨表。如果一个地方有大量人口流入, 去年安徽省出口汽车72.92万辆,增长 安徽,自2013年首次出现外出人口回流 说明这个地方有更多就业机会,有更好 89.8%,居全国第二。这样完整的产业 创业机遇,可以获得更高的收入。

如今,"归雁经济"在安徽已渐入 其中,不仅有众多在省外的安徽 功夫,推动更多的人回乡、钱回流、企 业就、有钱挣、有舒适感。

用亲情留人。当下,很多人都有回 报桑梓的愿望,要恰到好处地用"情 怀"暖人心、聚人气,以"乡情亲情"为 纽带,内搭平台、外联老乡,常态化对 2023年,仅新返乡入乡创业就达 接本籍人士,积极推介家乡相关政策 灯,无论家有多远、路有多难、天有多 10.9万人,各类人才增长80余万,创 和信息。通过实施"接您回家""候鸟 办各类经济实体 6.3 万个,呈现出老 回迁"等行动,鼓励外出人员"凤还 今年春运,有关部门预计,全国跨 板、人才、技工群体式、组团式返乡入 巢",培强"还巢凤",招引"外来凤",激 活"乡土凤",进一步形成群凤起舞、百

用环境留人。现在的安徽是养人 动的方向有牵挂的家乡,更有向往的光 家 电 业,安 徽 从 业 人 员 分 别 增 长 的 天地、创新的高地、人才的福地。要 138.5%、51%和28.8%。高端制造业快速 放大"投资安徽行""人才安徽行"品牌 效应,精心组织"徽动全球"出海行动、 创建"海客圆桌会"新型引资平台等系 从近千万名农民工省外务工,到 列举措,让"回安徽去""到安徽去"成为 一种趋势。

> 引人更要留人,对于那些在皖工 作的高精尖人才,要真心实意对待、真 招实策服务、真金白银惠及,解决好他 们的落户安居、医疗保健、子女教育、 配偶就业等现实问题,让人才安心"播 撒种子"、放心"浇灌汗水"、真心"投入 兴皖"

用产业留人。对回流人员分析显 示.驱动因素中经济牵引占比最高,达 41.67%。 这说明产业是吸引人口回流 的关键,以产聚人、以人兴产。比如,汽 车产业是安徽的首位产业,有7家整车 人口的变动是城市经济兴衰的晴 企业,规上零部件生产企业超1200家。 链,就是留人的"大宝库"。

从省到市县都要大力培育特色产 佳境,但"雁阵高飞"仍需多方协力,可 业,打造全产业链的运作模式,持续促 以在"家乡牌""政策牌""发展牌"上下 进就业扩容提质,确保"回流"人员有

"秦朗巴黎丢寒假作业"的话题最近引起热议。

2月16日下午,在全网拥有4000万粉丝的短视频 博主"Thurman 猫一杯"发布了一段 1 分 37 秒的视频, 称在巴黎街头,一个法国人递给她两本寒假作业,说是 在"厕所"捡到的,请其帮忙物归原主——还给中国小 学生"秦朗"

此后,事件走向扑朔迷离。"秦朗"是不是真在巴黎 丢了寒假作业,甚至"秦朗"是否确有其人都成了谜。然 而,此事无论真假,这名短视频博主都已赚足了流量。

近年来,自媒体成为网民交流信息、沟通互动的一 个重要平台。由于门槛低、易操作、交互强、传播快,自 媒体很快就成为网民分享信息的一个便捷途径。在自 媒体上,网民们可以"零距离"地传递自己的所见所闻, 高效地构建自己的社交网络。

让社会大众通过自媒体与外部世界进行连接,这是 社会进步和科技发展的重要成果之一,当然是一桩好 事。但今人有些尴尬的是,传统媒体时代须臾不可离开 的"把关人"却似乎隐身了。

所谓"把关人",是新闻传播学研究中一个基本的概 念,最早由美国传播学者库尔特·卢因于1947年提出。 卢因认为,在信息传播过程中一定存在着一些"把关 人",只有符合群体规范或"把关人"价值标准的信息,才 能够最终进入传播渠道。

1950年,传播学者怀特在此基础上进一步指出,"把 关人"对于继续传播或是中止传播起到了决定性的作 用。多年来,"把关人"理论一直在新闻实践中发挥着重

但随着传播环境的开放性、传播主体的多元性以及 传播形式的多样性,自媒体的创作者们对于信息发布的 "把关"过程正变得越来越简化,很多时候甚至完全敞开

这就导致他们发布的信息鱼龙混杂,虚假新闻泛滥 成灾,尤其是少数自媒体还故意歪曲事实,恶意引导舆 论,裹挟和利用网民成为其牟取一己之私的工具。

这些自媒体编造的虚假信息为何引起热议? 在于 其精准拿捏了受众的喜好。去年6月,成都太古里一对 男女亲密牵手逛街的街拍视频火谝全网。网友发现,男 方是中石油某下属公司的总经理胡某,而女方董某则是 其下属,并且两人并非夫妻关系。相关话题很快便冲上 热搜,令人意想不到的是,在一些自媒体的推波助澜下, 涉事女主所穿的那件粉红的棉绸连衣裙竟意外出圈 了。这件裙子被冠以"小三裙""免职裙"的名号,立即成 为电商平台的"爆款"。在不少直播App和电商平台上, 多名女主播穿着同款的裙子带货,同款裙子甚至还出现 了"一裙难求"的现象。

三观尽毁,以丑为美,一些自媒体的庸俗化突破 了底线。不久前,网络博主"丁胖子金牌讲师"在网络 上掀起了一场巨大风波。这个浑身上下没有一处干

净地方的小伙子,通过在网络平台上向网民展现自己在美国讨饭的流浪生活而一夜 爆红。在人们的传统认知里,讨饭通常是因自身陷入困境而做出的无奈之举,但"丁 胖子金牌讲师"却并非如此。他住在街头临时搭建的帐篷里,脏乱不堪,但别人给他 介绍工作时,他却拒绝了。据说,其月收入竟高达20多万元!一些自媒体的闹剧实 在是匪夷所思。

这些自媒体的底层逻辑,说来说去还是应了一句话——"天下熙熙,皆为利来;天下 攘攘,皆为利往。"他们之所以热衷于将一些无足轻重的小事进行情绪化、娱乐化的渲染, 从而让众多网友盲目跟风、追随,目的就是为了快速涨粉和变现。

美国传播学者尼尔·波兹曼在《娱乐至死》一书中指出,电视的出现促使社会进入娱 乐时代,沉迷电子内容的结果,就是让人类的思想变得浅显化,最终将会使我们成为一个

当前,我们早已从电子时代迈入互联网时代,"娱乐至死"的方式和途径相比电子时 代要丰富得多。一些自媒体的庸俗化、闹剧化、幼稚化,让我们变得越来越肤浅,也越来 越缺乏有深度的思考,这不能不引起我们的高度警惕。

作为受众,我们该沉下心来明辨是非,不要再寻求逃避现实的短暂快乐,而要认真思 考自己的生活和价值观,努力形成自己的观点和判断,避免成为被收割了流量的"韭菜"

这一切,为时未晚。



## AI课程爆火,警惕被"割韭菜"

### ■ 陈卫华

下架,视频号"李一舟"被禁止关注。

清华博士李一舟是知识付费的"网红 代表",光他的《每个人的人工智能课》一年 规模已经达到1126.5亿元,2023年中国知 就能卖到半个"小目标"——5000万元。

在文生视频大模型Sora面世后,有网数据都是趋势看涨。 友把 OpenAI 公司首席执行官奥特曼与李 一舟的照片拼在一起,并戏谑配文"中美两 不齐、收费套路多、退款难等也是被诟病 大AI巨头",似乎在验证知识付费市场"AI 已久的问题。在黑猫投诉平台上,以"知 的尽头是卖课"的调侃。

我没买过李一舟的课,无法评判他的 多条。 课程质量,但是显然"李一舟"并非独家,媒 体相关报道更令我瞠目结舌:Sora仍在内 部测试阶段,尚未推出正式访问,打着Sora 理解为知识付费市场乱象的反噬,因为乱 旗号卖教程的就蜂拥而至,有人已经赚得 得太深太久,所以反噬既重且快。 盆满钵满。

式开跑,无所顾忌的投机者甚至骗子就远 也下架了相关课程。 远跑在了前头。

体调查发现,这些"教程"主要分三种:

绍、相关人士对 Sora 的解读等,基本是 实制造了一种"世界面临巨变"的氛围,有 网上的公开资料。这哪是教程,应该叫 人为之欢呼,有人则陷入焦虑之中。无论

第二种教程是语重心长地告诉你, 者的担忧情绪,都让跟风炒作的AI课程有 Sora 将带来哪些赚钱机会,还有讲师大言 了"割韭菜"的空间。 不惭地说,"用AI赚钱不需要懂AI"。不 知道买教程的人能不能抓住这些拍脑袋 得承认,对此类知识付费课程一封了之不 想出来的机会,但卖教程的人肯定已经抓 是长久之计,也不可能全面封禁。大家渴

住了。 第三种教程是教用户如何捏造虚假信

息申请Sora的内测名额,但他们也承认通 过与否"全看缘份"。这不是在教知识,而 是在教作弊,而且教得特别草率。

看来,不管AI是文生文、文生图片还 实践。 是文生视频,到了某些人的手里,都是打 着知识付费的旗号,实则"搞钱"。

乱象的典型表现。

知识付费本来是件好事,有知识的人 凭知识挣钱,需要知识的人花钱买知识,各 近日,知识付费网红李一舟的AI课程 取所需,皆大欢喜。正因为如此,才形成了 庞大的市场。

数据显示,2022年中国知识付费市场 识付费用户规模已突破5.7亿人,而且这些

但是行业门槛低、从业人员素质良莠 识付费"为关键词搜到的投诉就有1200

如今,李一舟的AI课程被下架,虽然

有些突然,但并非毫无前兆。我把这件事

随着李一舟翻车,同样卖AI课程的 也就是说,发令枪还没响,Sora还没正 "鹤老师说经济""李老师说 AI"等自媒体

但是,知识付费的市场规模能以千亿 内容与时俱进,"底层逻辑"未变。媒 计,就证明了需求的旺盛,尽管有的需求是 真实的,有的需要是被制造出来的。Sora 第一种教程集合了媒体对Sora的介 所展示的科技的巨大魅力与无限前景,确

是迎合欢呼者的学习需求,还是抚慰焦虑 如此投机赚快钱,吃相委实难看,但也

望的不是关闭这个市场,而是建立一个规 范有序的健康市场。 所以,最终还是要在发展中去形成规

范解决问题,这就需要包括平台、用户、监 管部门等在内的全社会去思考,去探索,去

既然我们有办法规范有形的物质产品 市场,就一定有办法规范无形的精神产品 Sora卖课乱象,正是这几年知识付费 市场。只要思想不滑坡,办法总比问题多, 但是要抓紧,不能再拖下去了。



==

心

第7期



安徽时评公众号



安徽日报微博





安徽日报客户端

联系电话 0551-65179130

ahsping@126.com

## 这盏鱼灯何以长明

#### ■ 吴汀海

**上**大家谈

一年 歙县溪头镇汪满田村迎来了一年一度 需要大家齐心协力,至少需要上百名村 的元宵嬉鱼灯。"凤箫声动,玉壶光转, 一夜鱼龙舞。"夜幕下,绚烂的烟花点亮 米、或短仅尺余的大小鱼灯,仿佛聚集 在一起向同一个方向游动的鱼群,浮现 在街巷之间、人群之中,用"徽州式浪

人的一种生活态度。

的象征。徽州山多地少,许多村落依山 有固定成员,每年都是通过个人自荐、 的多款热门游戏推向市场,更让汪满田 而建、房屋密集,建筑多为砖木结构,最 村民推选、竞争上岗等方式竞选"鱼 鱼灯名气更大、人气更旺。 怕火患。

汪满田嬉鱼灯,是徽州传承最悠

据汪满田村的老者讲述,以前最长 真正过年。 的鱼灯长约10米,鱼灯骨架用价篾编 扎,外部糊上棉纸,再画上红鳞、祥云等 彩色图案,鱼腹内插着上百支红蜡烛。 道,也是过年的印记。每年元宵节,汪 遗的历史距离感,一切变得可视可感; 巡游时,灯笼引路、火把开道,鞭炮助 满田村在外打拼的人,无论老老少少、 非遗与生活接轨,在活态传承中重构 威、锣鼓压阵,大大小小的鱼灯、花灯一 不管路途多远,都会克服一切困难赶回 体验场景,也让历史上曾经的流行再 字排开,在众人的簇拥下游动在街头巷 家,只为心中那盏不熄的鱼灯。

尾,场面蔚为壮观。 鱼灯的鱼身主体多个关节都可以自由 当鱼灯亮起,光芒万丈,仿佛回到了过 活动,更加灵动多姿,仿佛鱼跃水中,尽 去,让人流连忘返。"95后"的汪丽君今 村民从中嗅到商机,开始扎鱼灯、做直 显悠游之美,演绎出藏在大山深处的浪 年是第2次当"鱼头",她特别开心这些 播,开民宿、办餐饮,目前有20多人专门 漫与震撼。2022年,汪满田鱼灯被列入 年村里的"鱼头"平均只有20来岁。 安徽省第六批省级非物质文化遗产代

嬉鱼灯给偏远山乡带来了欢乐和喜庆, 成为一代代汪满田人的集体记忆。

束的玩耍形态,多为充满乡野气息的热 励和引导"小鬼当家"。 闹场景。在物资匮乏、生产力低下的古 代,"嬉"字反映了徽州人一种乐观豁达 有经验的老一辈甘当"传帮带"的配角, 巡游和民俗展演活动,嘉兴、海口、温 的生活心态,平日里心境平和、苦中作 小孩子打下手,大家有钱出钱、有力出 州、重庆等地订单也在陆续洽谈中。 乐,一有机会则敢闯敢试、不畏挫折。 力,不经意间实现了鱼灯非遗技艺的代 从2021年起,汪满田强村公司成立了 有学者认为,古徽州之所以学成派、术 际传承,也锻炼了年轻人的组织能力、 鱼灯巡游队,开发鱼灯文创产品20余 成流、商成帮,与徽州人这种处世哲理 动手能力和团队意识。 不无关系。

花好月圆、鱼跃龙门、年年有余…… 有游客认为,汪满田元宵嬉鱼灯这项非 遗活动,几乎集成了古时人们所有对美 仅几平方米的小店,密密麻麻摆放着各 田嬉鱼灯绵延数百年传承至今,家国情 等文创商品。

怀无疑是最耀眼的光环。

600多年,生生不息:4天灯会,又是增添了乐趣,也让安宁的山乡久久回荡基从自媒体平台上刷到汪满田鱼灯的 着美妙和谐的乐符。汪满田村党总支 视频,一下子被拨动了心弦。去年9月, 从农历正月十三开始,大山深处的 书记汪军华说,从扎鱼灯到游鱼灯,都 他注册成立了公司,开始半工半读,专

民直接参与,共同撑起这台年俗大戏。 天空,铿锵的锣鼓响彻山谷,或长达数 笑间,一些村民曾经的是非恩怨,随风 化、场景化,能引发年轻人的共鸣。 飘散。有人戏称,嬉鱼灯这项集体活 动,蕴藏着徽州先人对乡村社会治理 的智慧。

嬉鱼灯是一种徽州年俗,也是徽州 落为单元,设有6个鱼会。每年的元宵 原型的《年年有余之鱼灯》年俗贺岁片 塘鱼灯,都是各个鱼会自发扎制鱼灯共 上线、安徽师范大学校园运动会开幕式 在中国传统文化中,水被视为财富 同参与。各个鱼会都有传统名称,但没 非遗鱼灯表演亮相央视、植入鱼灯元素 头",由"鱼头"招募团队成员。

久、保存最完好的传统年俗之一。相传 事者,负责各自鱼会的资金筹集、材料 码"都是互联网、生活、创意。 这里嬉鱼灯的起源是取水克火之意,希 采购、制灯游灯等具体事宜。22岁的汪 望村子远离火灾。另外,若村中有鱼, 文泉,在屯溪一家理发店做理发师,今 显示,截至2023年5月,抖音上平均每 则意味着有水庇佑,象征着财源滚滚; 年是第4次当"鱼头"。他小时候就耳濡 天有1.9万场非遗直播,平均每分钟就 而"鱼"与"余"谐音,寄托了人们的美好 目染,从递纸跑腿到学着上色,一年年 有13场非遗内容开播。报告显示,过

灯燃家在,鱼灯亦是心灯。

在汪满田人心中,鱼灯是家的味

与其他地方鱼灯不同的是,汪满田 着一辈辈父老乡亲的成长,从未停止。 时尚新潮形象。

在徽州方言中,"嬉"是一种无拘无 但汪满田村一直给年轻人搭建平台,鼓 的外地游客达7870人。

在汪满田村,年轻的"鱼头"主事, 前往成都、衢州、张家港等地参加跨年

在汪满田村中一座祠堂旁,有一间 收30余万元。

小店的老板是浙江衢州人吴凌基, 嬉鱼灯不仅给山里人平淡的生活 一位19岁的大三学生。去年3月,吴凌 注于鱼灯文化传播和文创产品开发。

大家对汪满田鱼灯感兴趣,一个重 有意思的是,一扎一游中、相视一 要因素就是这项非遗的年轻化、生活

汪满田鱼灯最早"出圈"在2010年 前后,当时上海一位大学生来村里拍摄 了纪录片《不嬉不行》,首次为汪满田鱼 灯留下了完整影像,该片后获搜狐视频 全球华人纪录片互联网盛典"最佳文化 汪满田村沿袭祖制,以村民传统聚 传承纪录片"。近3年,以汪满田鱼灯为

一个"遗"字,足见珍贵。纵观汪满 "鱼头"相当于鱼会的召集人和主 田鱼灯之类非遗"出圈记",其"流量密

抖音发布的《2023非遗数据报告》 在嬉鱼灯中长大,总觉得嬉了鱼灯才算 去一年,"90后"最爱在抖音上购买非 遗产品,"00后"购买非遗好物总成交

额同比增长近2倍。 互联网的传播,拉近了人们与非 流行;年轻人的参与,特别是创意的加 从年轻力壮到白发苍颜,鱼灯伴随 持,让非遗"老古董"变身可亲可萌的

汪满田鱼灯就这样"火"了。一些 从事鱼灯制作,年销售额约100万元,还 年复一年,汪满田鱼灯从明代"游" 有村民在屯溪等地开起了创意鱼灯 来,历久弥新,是山里人持之以恒的坚 店。去年元宵节期间,汪满田村接待游 在几乎没有娱乐活动的古时,元宵 守,也与当地独特的传承方式密不可分。 客1.8万人,民宿、餐饮、鱼灯销售等综 一般来说,许多地方的非遗类民俗 合收入达100万元。截至2月22日,今 活动大多是有经验的年长者"挑大梁", 年仅线上预约参加汪满田元宵嬉鱼灯

> 今年元旦期间,汪满田鱼灯受邀 款,探索市场化演艺服务,仅去年受邀 到外地参加演出20多次,增加了轮演 村民的劳务收入,也为村集体经济增

快乐都是年味,开心就是过年。愿 好生活的祝福和愿景。细细一想,汪满 种鱼灯造型的冰箱贴、布艺袋、小挂件 汪满田这盏鱼灯,点亮游子回家的路, 也照亮更多人前行的路。

# 安徽日报微信

投稿邮箱